



# Kaufverträge im Osteuropageschäft

## Internationale Verträge optimal gestalten



Einladung

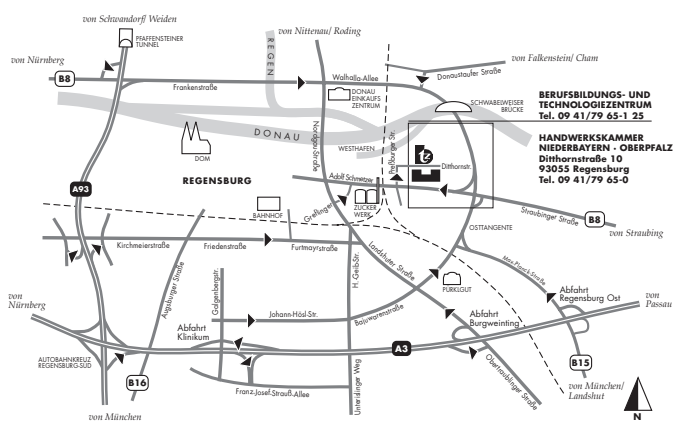
# Kaufverträge im Osteuropageschäft

## Internationale Verträge optimal gestalten

*Deutschland ist eine Exportnation. Schon die Vertragsgestaltung beim Inlandsgeschäft kennt viele Fallstricke, die mit wenigen Stunden (Lern- und Prüf-) Aufwand vermieden werden können. Noch viel wichtiger ist die praxistaugliche und rechtsichere Gestaltung von Verträgen bei Auslandsberührung.*

*Der wichtigste Erfolgsfaktor bei der Herstellung von und dem Handel mit Produkten ist zwar die handwerkliche und kaufmännische Fähigkeit. Es ist aber auch rechtliches und vertragstechnisches Wissen zu beachten und in der Praxis umzusetzen.*

**Mittwoch, 08. November 2006**  
**von 12:30 Uhr bis ca. 17:30 Uhr**  
**Handwerkskammer in Regensburg**  
**Ditthornstraße 10, 93055 Regensburg**



Die Veranstaltung wird gefördert mit Mitteln des Programms der Bayerischen Staatsregierung für die Grenzregionen zur Anpassung von Unternehmen an die Herausforderungen der EU-Erweiterung

contour.de

Seminar



# Kaufverträge im Osteuropageschäft

Internationale Verträge optimal gestalten

Mittwoch, 08. November 2006  
von 12:30 Uhr bis ca. 17:30 Uhr  
Handwerkskammer in Regensburg  
Ditthornstraße 10, 93055 Regensburg

# Antwortfax an 0941 7965-169

## Themenschwerpunkte:

Im ersten Teil des Praxis-Workshops werden die rechtlichen Grundlagen für Verträge und der **Weg zum Vertrag** – und der Weg zur Anwendbarkeit deutschen Rechts bzw. zur Zuständigkeit deutscher Gerichte – besprochen:

- ▶ **Vertragsfreiheit und ihre Einschränkungen**
- ▶ **Vertragsprache und Vertragsschluß**
- ▶ **Vertragsaufbau und Vertragsform**
- ▶ **Vertragsurkunde und Anlagen**
- ▶ **Allgemeine Vertragsbestimmungen – AGB**
- ▶ **Vertragsmuster und -hilfen („INCOTERMS & Co.“)**
- ▶ **Welches nationale Recht ist anwendbar?**
- ▶ **Rechtswahlklausel und Gerichtsstandsvereinbarung**

Der zweite Teil des Praxis-Workshops ist den **einzelnen Vertragsklauseln** gewidmet, die die Auftragsabwicklung und Anspruchsdurchsetzung optimieren und Haftungsrisiken vermeiden können und Konflikte reibungslos(er) lösen können.

- ▶ **Durchführung der Leistung**
- ▶ **Einschaltung Dritter**
- ▶ **Sicherungen und Garantien**
- ▶ **Nebenflichten, Untersuchungs- und Rügepflichten**
- ▶ **Leistungsstörungen (Spätlieferung, Schlechtlieferung und Produkthaftung)**
- ▶ **Leistungsänderungen, Vertragsbeendigung/Kündigung**
- ▶ **Schiedsgerichtsvereinbarung**
- ▶ **Schlußbestimmungen**

## Referenten:

- **Dr. Thomas Wilrich**  
Rechtsanwalt und Fachanwalt  
für Verwaltungsrecht, München
  
- **Heinrich Heller**  
EU-Berater Handwerkskammer  
Niederbayern-Oberpfalz, Regensburg

Im Anschluss an die Vorträge und Diskussionen sind Sie eingeladen zum Meinungsaustausch bei einem Imbiss – zwischendurch Kaffeepause.

Dieses Seminar ist kostenlos!

## Weitere Informationen und Anmeldung:

Handwerkskammer in Regensburg  
**Heinrich Heller**                      **Tel. 0941 7965-227**  
**Ingrid Schneider**                    **Tel. 0941 7965-218**

Bitte melden Sie sich mit nebenstehendem Antwort-Fax an unter **Telefax 0941 7965-169** oder per E-Mail bei **ingrid.schneider@hwkno.de**

Zum Seminar

# Kaufverträge im Osteuropageschäft

Internationale Verträge optimal gestalten

am **Mittwoch, 08. November 2006**  
von **12:30 Uhr bis ca. 17:30 Uhr**  
in der **Handwerkskammer in Regensburg**  
**Ditthornstraße 10, 93055 Regensburg**  
nehme(n) **ich/wir** teil

## Ich komme

- alleine**
- mit \_\_\_\_\_ Begleitperson(en)**

Name, Vorname
Firma
Straße
PLZ/Ort
Telefon
E-Mail _____@_____